

## Pardavimų vadybininkas be darbo patirties, bet su aukštuoju techniniu išsilavinimu

Mums reikia darbuotojo, kuris savarankiškai formuotų klientų duomenų bazę, su technikos specialistu ruošytų komercinius pasiūlymus, skirtus klientų verslo užduotims spręsti, dalyvautų derybose su potencialiais klientais.

### Pareigos:

- Aktyvūs tiesioginiai pardavimai
- Komercinių pasiūlymų ir lydimųjų dokumentų ruošimas
- Klientų duomenų bazės tvarkymas, darbas su CRM (santykių su klientais valdymas)
- Savaitinių ataskaitų pateikimas: kontaktai, susitikimai, sutartys
- Rinkos tyrimai ir plėtra
- Dalyvavimas ir pagalba ruošiant rinkodaros renginius

### Reikalavimai:

- Inicijatyva, savarankiškumas
- Rezultato siekimas
- Puikūs bendravimo įgūdžiai: gebėjimas įtikinti
- **Šnekamoji anglų ir rusų kalba**
- **Aukštasis techninis išsilavinimas / aukštosios technikos mokyklos paskutinio kurso studentas**
- **Žinios apie šiuolaikinės elektronikos ir IT technologijas**
- Aktyvi pozicija gyvenime
- Noras tobulėti pardavimų srityje
- Galimybė vykti į komandiruotes

*Prašome pateikti savo CV anglų kalba: [hr@promwad.com](mailto:hr@promwad.com)*

*Tel. +370 (5) 214 12 44*