

Pardavimų vadybininkas su 2–5 metų patirtimi

Mums reikia darbuotojo, kuris savarankiškai kurtų klientų duomenų bazę, su technikos specialistu ruošytų komercinius pasiūlymus klientams su sprendimais jų verslo užduotims, derėtųsi, dirbtų su prieštaravimais ir atvestų klientą iki sutarties.

Pareigos:

- Aktyvūs tiesioginiai pardavimai
- Komercinių pasiūlymų ir lydimųjų dokumentų ruošimas
- Klientų duomenų bazės tvarkymas, darbas su CRM (santykių su klientais valdymas)
- Savaitinių ataskaitų pateikimas: kontaktai, susitikimai, sutartys
- Rinkos tyrimai ir plėtra
- Dalyvavimas ir pagalba ruošiant rinkodaros renginius

Reikalavimai:

- Inicijatyva, savarankiškumas
- Rezultato siekimas
- Puikūs bendravimo įgūdžiai: gebėjimas įtikinti ir derėtis
- **Šnekamoji anglų ir rusų kalba**
- Darbo su aktyviais pardavimais patirtis, 2 metai ir daugiau
- **Žinios apie šiuolaikines elektronikos ir IT technologijas**
- Aktyvi pozicija gyvenime
- Noras tobulėti pardavimų srityje
- Galimybė vykti į komandiruotes

Prašome pateikti savo CV anglų kalba: hr@promwad.com

Tel. +370 (5) 214 12 44